



Xelcom Consultation

Représentant(e) des ventes porte-à-porte – HelloFresh

POSTE À TEMPS PLEIN

Tu cherches un emploi dynamique où tu peux développer tes compétences en communication et en vente? Rejoins Xelcom Consultation et travaille directement sur le terrain auprès de nouveaux clients pour faire connaître les offres de HelloFresh.

Ton rôle

- Faire du porte-à-porte dans différents secteurs résidentiels
- Aller à la rencontre de clients potentiels
- Présenter les offres et services de HelloFresh
- Répondre aux questions des clients
- Accompagner les clients intéressés dans leur inscription
- Développer tes techniques de communication et de vente
- Participer aux objectifs de l'équipe

💰 Rémunération

60 \$ par commission réalisée.

Les conditions d'admissibilité aux commissions seront expliquées lors de l'entrevue et de la formation.

🎓 Formation

Aucune expérience requise.

Formation et accompagnement sur le terrain pour apprendre les techniques de présentation, d'approche client et de vente.

Profil recherché

- Motivé(e) et dynamique
- À l'aise avec le public
- Bonne communication
- Persévérant(e)
- Ponctuel(le) et professionnel(le)
- Capable de travailler en équipe et de façon autonome

Horaire

Temps plein — lundi au vendredi, de 12 h à 20 h

Travail effectué sur le terrain, en porte-à-porte.

Ce que Xelcom Consultation offre

- 60 \$ par commission
- Formation complète
- Accompagnement sur le terrain
- Possibilités d'avancement
- Expérience concrète en vente
- Environnement dynamique

Pour postuler

Envoyez votre CV et votre numéro de téléphone à :

Xelcom Consultation

 xelcom.rh@outlook.com