

Date de publication : 17 mars 2026

Payer : \$CA65 000,00 à \$CA95 000,00 par an

Description du poste :

Qui nous sommes

Groupe Must Société est composé de cinq marques distinctes : Maison Corbeil, Jardin de Ville, la Galerie du Meuble, Must et Must Société. Fortes de plus de 50 ans d'expertise, chacune de ces marques se distingue dans son domaine au sein de l'industrie du meuble.

En nous unissant en 2015, nous avons réuni des entreprises qui partagent les mêmes valeurs et ont les mêmes attentes quant à l'avenir. C'est cette synergie qui nous a permis de nous positionner pour conquérir le marché canadien, en offrant une expérience complète et une sélection experte du meilleur mobilier d'ici, d'Europe et d'ailleurs, du style accessible à plus haut de gamme.

Nous sommes actuellement à la recherche de conseiller.ère.s aux ventes passionné.e.s par le design, la vente et le service à la clientèle pour notre magasin de **Laval et Brossard**.

Si vous êtes au fait des tendances, si vous êtes avant-gardiste et que la satisfaction du client a toujours été au cœur de vos priorités; une carrière chez Groupe MUST Société vous attend!

Votre rôle

Sous la supervision de la direction des ventes, le.la conseiller.ère aux ventes est chargé.e d'accueillir chaleureusement les clients, de les conseiller avec expertise et de promouvoir la vente des produits et services de la marque. Ainsi, le.la conseiller.ère agit comme premier contact auprès du client, chargé.e d'identifier ses besoins et de lui proposer des solutions personnalisées, tout en optimisant les ventes et en atteignant ses objectifs de performance individuelle. Afin d'assurer une expérience client exceptionnelle, le.la conseiller.ère offre à son client un suivi impeccable tout au long du processus, et ce, jusqu'à la livraison.

Votre quotidien en tant que conseiller.ère aux ventes chez MUST Société Laval et/ou Brossard:

- Accueillir, guider et conseiller les clients en assurant un service impeccable, professionnel et courtois;
- Accompagner nos clients à chaque étape de leurs projets d'aménagement en offrant une expérience unique, à la hauteur des standards élevés de l'entreprise;
- Effectuer de la prospection active afin d'élargir votre portefeuille client et de conquérir de nouveaux marchés.
- Atteindre et dépasser les objectifs de ventes fixés, en maximisant les opportunités et en contribuant activement à la croissance du chiffre d'affaires;
- Effectuer un suivi régulier et serré de ses ventes afin que la livraison s'effectue dans les plus brefs délais et à la convenance des clients;
- Demeurer disponible afin de répondre aux questions et préoccupations de ses clients.
- Respecter en tout temps l'esthétisme et la présentation visuelle déterminés par notre équipe;

Ce que nous offrons

Chez Groupe MUST Société, nous prenons grand soin de nos employés et offrons les avantages suivants :

- **Une rémunération compétitive et motivante**, parmi les meilleures de l'industrie;
- Une **rémunération à la hauteur de vos performances**;
- Faire partie d'une **équipe de conseillers.ères expérimenté.es, motivé.es et passionné.es** par leur domaine;
- Un horaire stable, temps plein, **incluant tous les fins de semaine**;
- Une **assurance collective complète (incluant dentaire)** avec contribution de l'employeur;
- **10 jours fériés payés**, soit deux de plus que la norme légale;
- Une contribution à un **programme de REER**;
- Un programme santé mieux être;
- De **généreux rabais employés** sur tous nos produits;
- Un environnement de travail gratifiant, stimulant et chaleureux;
- **Étant une entreprise en forte expansion, et ayant plusieurs projets en développement, les possibilités d'avancement dans le groupe sont multiples.**

Avez-vous le profil?

Vous aurez du succès chez Groupe MUST Société si vous détenez les compétences suivantes:

- Un intérêt marqué pour le design et l'univers d'exception qu'est l'ameublement haut de gamme;
- Une expérience de 5 années minimum dans un rôle similaire, préférablement dans la vente de produit de luxe;
- Une formation académique reconnue en design ou une accréditation professionnelle en tant que designer d'intérieur, attestant d'une expertise approfondie dans le domaine (un atout);
- Une capacité avérée à développer les affaires et à identifier de nouvelles opportunités de croissance;
- Une écoute active ainsi que d'excellentes aptitudes en communication;
- Une approche confiante et professionnelle;
- Une attitude positive, dynamique et respectueuse avec la clientèle et les collègues de travail;
- Une aisance, tant verbale qu'écrite, avec l'anglais*.

Vous êtes la personne que nous recherchons? N'hésitez pas à nous faire parvenir votre CV via ce site. Nous avons hâte de vous rencontrer!

** La capacité de s'exprimer en anglais est requise afin de communiquer avec notre clientèle unilingue anglophone ainsi que nos fournisseurs et collègues qui se situent à l'extérieur de la Province de Québec.*