

## OFFRE D'EMPLOI

---

### Conseiller aux ventes Salle d'exposition de Montréal

---

Sous la supervision du directeur de la salle d'exposition, il travaille en étroite collaboration avec ses collègues au sein du département de la salle d'exposition.

---

#### TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Accueillir et conseiller les clients en salle d'exposition selon leurs besoins, leur budget et leur style;
- Accompagner les clients dans la conception de leurs projets et recommander les produits appropriés;
- Préparer les soumissions, calculs de quantités, commandes et suivis clients;
- Vérifier les inventaires, réserver les matériaux et assurer le suivi des dossiers;
- Collaborer avec les représentants, fournisseurs, installateurs et équipes internes;
- Effectuer les suivis de vente et relances afin de conclure les projets;
- Participer à la mise à jour du showroom, des échantillons et des présentoirs;
- Maintenir la salle d'exposition propre, organisée et visuellement attrayante;
- Participer aux réunions, formations et se tenir à jour sur les tendances et produits;
- Respecter les procédures internes et effectuer toutes autres tâches connexes au bon fonctionnement du showroom.

#### EXIGENCES ET COMPÉTENCES

- Disponibilité requise les jeudis soir (17h à 20h) ainsi que les samedis de jour (poste à temps plein de 40 heures par semaine);
- Minimum d'un an d'expérience en service à la clientèle, idéalement dans un environnement de vente conseil;
- Excellente maîtrise du français et bonne connaissance de l'anglais afin de servir et collaborer avec une clientèle et différents intervenants anglophones;
- Facilité à communiquer, approche professionnelle et aptitude à créer un lien de confiance avec la clientèle;
- Personnalité dynamique, positive et orientée vers le travail d'équipe;
- Capacité à gérer plusieurs dossiers à la fois et à travailler dans un environnement actif;
- Sens de l'organisation, autonomie et initiative dans l'exécution des tâches;
- Formation en design, architecture ou aménagement intérieur (un atout);
- Connaissance des revêtements de plancher et de mur, de la céramique et des matériaux de finition (un atout).

## CONDITIONS DE TRAVAIL

- Rémunération globale compétitive incluant commissions sur les ventes;
- Programme complet d'assurances collectives payé 100% par l'employeur;
- REER collectif avec contribution de l'employeur;
- Stationnement gratuit et transport en commun à proximité;
- Accès à un gym sur place;
- Comité social, rabais employés.

**Veillez faire parvenir votre c.v. par courriel à [rh@centura.ca](mailto:rh@centura.ca) ou via le [www.centura.ca](http://www.centura.ca) onglet «carrière»**

*Afin de faciliter la lecture de ce document, l'emploi de la forme masculine a été retenu.*